Clareza

Resultados

GESTÃO COM INDICADORES DE CRESCIMENTO





Quem governa cresce com qualidade de vida

Vamos lá?





É HORA DA SUA EMPRESA CRESCER COM GOVERNO

Desenvolva competências de liderança e gestão estratégica com o nosso modelo aprendizagem acelerada.



O QUE IREMOS TRATAR...

- 1 Liderança.
- 2 Processo Comercial.
- **3** Gestão de Pessoas.
- 4 Equilíbrio, Negócios e Qualidade de Vida.

- 5 Transição, Operacional para o Estratégico.
- 6 Altas Demandas que Sufocam o Empresário.
- 7 Processos e Clareza de Números.
- 8 Atraso de Pagamentos e Descontinuidade de Contratos;



CAMINHAR COM PASSOS FIRMES.

01

VIDA ESPIRITUAL

Entre nos canais de comunicação da sua equipe 2

FAMÍLIA

Se apresente e conte um pouco sobre você

3

SAÚDE

Solicite ao RH o acesso ao seu e-mail e senha

4

NEGÓCIOS

Primeira reunião com seu gestor e início do trabalho

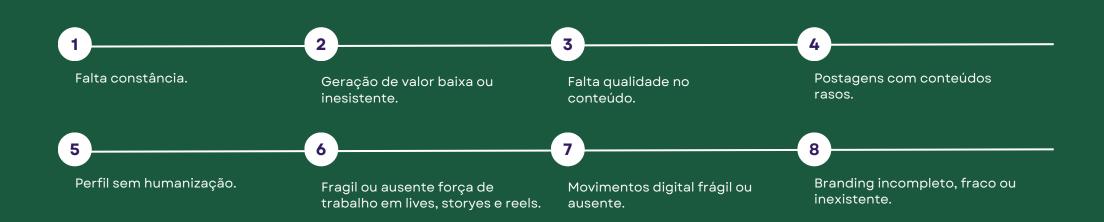


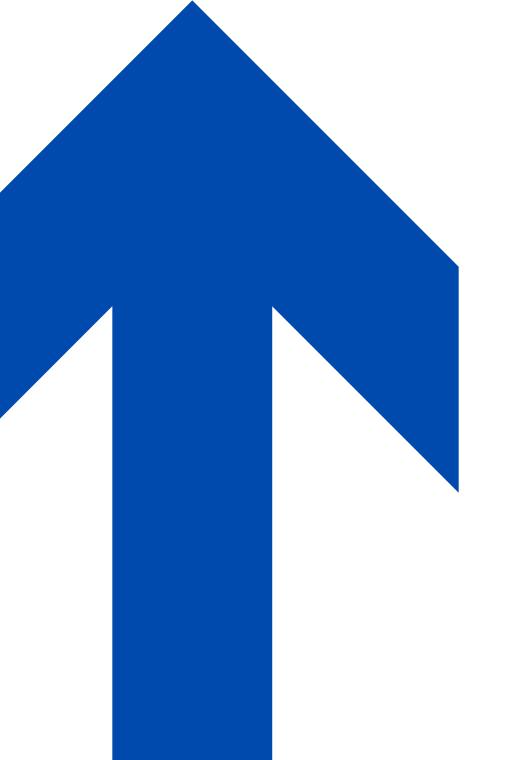
PRINCIPAIS LACUNAS DE COMPETÊNCIA NA GESTÃO QUE INVIABILIZAM O CRESCIMENTO DO NEGÓCIO.

PRINCIPAIS LACUNAS NO EIXO DE COMPETÊNCIAS EMPRESARIAIS.

Fechamento de negócios Distribuição inadequada de Ausência de um processo Falta de uma gestão de investimentos em áreas estratégicas. abaixo do potencial. clientes estruturada. comercial eficaz. Falta de clareza na identificação Geração insatisfatória de leads Necessidade de orientação na Apresentação inadequada do problema real. qualificados. do negócio ao mercado. criação de soluções inovadoras. 10 Falha na atração do Falta constância e geração de valor e Funis de vendas pouco Estratégias de marketing público-alvo ideal. criação de canais de comunição. insuficientes ou ausentes. desenvolvidos ou inexistentes.

PRINCIPAIS LACUNAS NO EIXO DE COMPETÊNCIAS DIGITAIS.





NOSSA JORNADA.

- CLAREZA E RESULTADO.
- TEMPO DE QUALIDADE.
- GESTÃO DE PROJETOS.
- GESTÃO POR COMPETÊNCIAS.







FRAMEWORK



DESENVOLVIMENTO

RESULTADOS

- **IDENTIFICAÇÃO**
 - **DEMANDAS**

Priorizar

- LISTA DO BACKLOG ESCOPO DE CADA PROJETO.

• DEMANDAS URGENTES DO LÍDER.

- ESTAMOS CRESCENDO COMO PESSOAS?
- ESTAMOS MAIS SAUDÁVEIS, SÁBIOS, LIVRES E AUTÔNOMOS?
- OS MEMBROS DA EQUIPE DO PROJETO TÊM MAIOR PROBABILIDADE DE SE TORNAREM LÍDERES SERVIDORES?



Feedback Feedfoward

Identificar

Compreender

COMUNIAÇÃO

- **TRANSPARÊNCIA**
- COMUNICAÇÃO POR MULTICANAIS.
- ESCUTA
- ENTENDIMENTO.
- · ACORDO.
- EFICIÊNCIA.
- EFICÁCIA.
- GRAU DE SATISFAÇÃO.
- TURNOVER E ADAPTAÇÕES.
- INTERAÇÃO E CRITÉRIOS DE ACEITAÇÃO.



CLAREZA ESTRATÉGICA

Analizar

PRIORIZAÇÃO

- PODER IMPACTO
- ATITUDE
- CRENÇAS
- EXPECTATIVAS
- GRAU DE INFLUÊNCIA
- PROXIMIDADE COM O PROJETO
- INTERESSE NO PROJETO.
- OUTROS ASPECTOS QUE ENVOLVEM A INTERAÇÃO DAS PARTES INTERESSADAS COM O PROJETO.



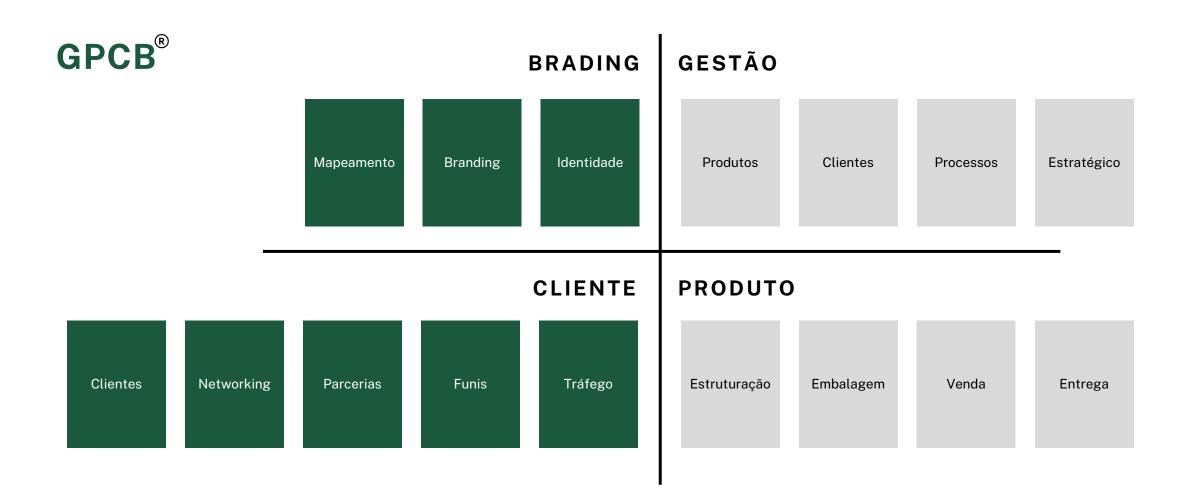


DESDOBRAMENTO





ECOSSISTEMA





4- LANÇAMENTO

Lançamento é o planejamento e execução de introduções de novos produtos ou serviços ao mercado. Com uma abordagem estratégica, a Consultoria Governe Mentoria assegura que cada lançamento seja bem-sucedido, utilizando técnicas de marketing e comunicação eficazes para maximizar o impacto e alcançar os objetivos comerciais.

3- MOVIMENTO

Movimento refere-se à dinâmica e cultura organizacional que impulsiona a empresa. Envolve a implementação de estratégias que engajam colaboradores e stakeholders, promovendo uma cultura de inovação e excelência. A Consultoria Governe Mentoria foca em criar movimentos que energizem a equipe e impulsionem a empresa em direção a seus objetivos estratégicos.

1- BRANDING

O Branding é o processo de construir e gerenciar a identidade de uma marca, visando diferenciar a empresa no mercado e criar uma conexão emocional com o público. Na Consultoria Governe Mentoria, ajudamos nossos clientes a desenvolver marcas fortes e autênticas, que refletem seus valores e visão, promovendo confiança e lealdade.

2- PRODUTO

O Produto é o conjunto de bens ou serviços oferecidos pela empresa, desenhados para atender às necessidades e desejos do mercado. A Consultoria Governe Mentoria auxilia na otimização e inovação de produtos, garantindo que eles sejam competitivos, relevantes e alinhados com a identidade da marca e as expectativas dos clientes.

Sprint

Backlog



Backlog de resultados.

01

ESPECIFICIDADE

Clareza é tudo, esta visão nos mantém por mais de 10 anos gerando resultadois junto com os nossos parceiros. 02

PRAZO

O tempo consome tudo, nada pode vencer o tempo. Então nós precisamos de ferramentas precisas para tomar decisões cirúrgicas. 03

RECURSOS

Não importa se o recurso é escasso ou volumoso, mas o que fazemos e como fazemos com os recursos atuais.

Jornada

JORNADA 4CS

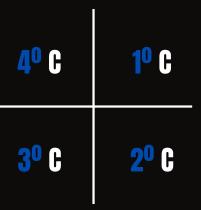


Competências

NOVAS HABILIDADES

COMPETÊNCIAS EMPRESARIAIS

Mapeamento do eixo de competências empresariais e cultura organizacional.



COMPETÊNCIAS PESSOAIS

Como identificar e desenvolver novos comportamentos, competências de liderança e como um corpo unido.





FUNIL DE VENDAS

01

CAPTAÇÃO

Processo de captação por múltiplos canais de acordo com o perfil do negócio. 02

AUTOMAÇÃO

Atendimento Al.

03

VENDAS

Processo de vendas para times comerciais.

04

HABILIDADES

Abordagem com foco em fechamento.





VALORES

Somos uma empresa orientada por pessoas e produto, ou seja, <u>relacionamento genuíno</u> com pessoas, e <u>desenho de produtos</u> que além da qualidade, tragam uma experiência de embalagem e entrega.

PESSOAS



PRODUTO

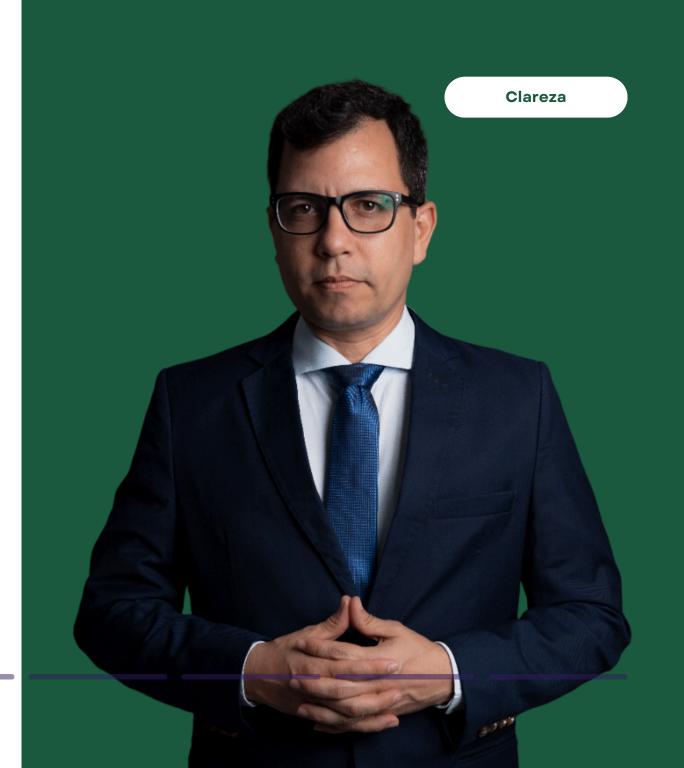


Resultados

SOBRE

Casado com Chryslen de Souza Lima, Pedagoga, com quem tenho o Daniel, um filho de 8 anos, que considero meu sucessor. Minha família é uma fonte constante de inspiração e apoio.

O que estou fazendo agora, seja na vida profissional ou pessoal, me completa profundamente. Tenho um compromisso inabalável com o crescimento e o sucesso das minhas iniciativas com foco nas pessoas ao meu redor e nos negócios. Tenho atuado na fundação de negócios e criação de marcas; desde 2011 elevando resultados de negócios em diferentes segmentos.



Trajetória

ADRIANO MELO Eng. Agrônomo





Trajetória

COMO INCIAMOS E AONDE ESTAMOS

FÁBRICA DE TINTA
FÁBRICAS DE MÓVEIS
NEGÓCIOS DE ENGENHARIA
CONSULTORES E MENTORES
TERAPEUTAS
PROFESSORES
GESTORES E COMERCIANTES

Acumulamos mais de 100 anos de atuação nas indústrias, comércio e serviços. Nosso foco sempre esteve direcionado ao desenvolvimento de competências em gestão organizacional e vendas. Essa trajetória nos permite oferecer uma visão estratégica e prática, garantindo resultados excepcionais e um engajamento profundo com nossos parceiros e clientes. Juntos, transformamos desafios em oportunidades e potencializamos o sucesso de cada projeto.

Canais

WhatsApp

(21) 98346-1734

Instagran

@orlandolimacarvalho

braryeditora@gmail.com braryeditora.com governementoria.com

Marcas desenvolvidas

Governe Mentoria

Clareza Estratégica

Matéria Prima Decor

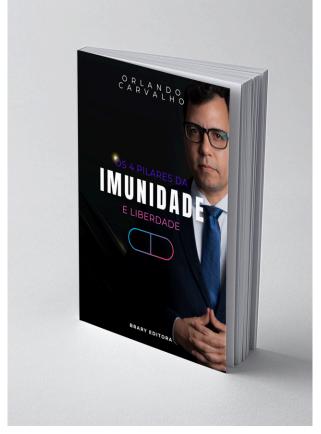
Trinity Home design

Konfor Móveis Corporativos











Resultados

VOCÊ REALMENTE QUER MUDANÇA?

Você pode, sem dúvida, contar com a Equipe GM. Estamos sempre prontos e entusiasmados para compartilhar nossos conhecimentos, experiências e paixões. Nosso objetivo é ajudar você a superar qualquer objeção e alcançar sua missão com excelência. Juntos, transformamos desafios em conquistas e sonhos em realidade. Conte conosco para ser seu parceiro de confiança nessa jornada de sucesso!

Botão ativar resultados





GM Empresas

Governe os 4 pilares da empresa.

GO

GP

GP

GC

- Gestão de Produtos e Vendas.
- Gestão de Clientes e Pessoas.
- Gestão de Processos Eficases
- Gestão Organizacional e Estratégica.
- Estruturar.
- Embalar.
- Vender.
- Entregar.
- Livro.
- Curso.
- Mentoria.
- Palestras.



14k - Iniciação - Escolha um alvo



140k - Programa Completo



25k - Frankia GM



7k - Frankia GM18k



3,5k - GM12K Gestão



3,5K - GM12K Vendas







